

取引先ロジック

4人の社長さんが、取引先の事務機器会社について話しています。
以下の会話の内容から、取引先、取引年数、取引先のウリを推理してください。

アラキ社長 「ワタナベ文具さんとの付き合いは長いよ。少なくとも5年は経ったね。」

イケダ社長 「うちは株式会社としか取引しないんだよね。」

今の取引先はできてまだ1年なんだけど、リサイクルビジネスで急成長してる。すごいよ。」

ウノ社長 「山田商会さんが売りに来るアイデア文具はいつも面白いよね。」

うちはいつもカタログもらうだけで、まだ取引はしていないから、営業のコには申し訳ないけど。」

エノキダ社長 「吉本会計さんもできて5年経たない会社なのに、ソフト開発で急に伸びてますよね。」

うちは別の会社と、もう9年付き合ってますよ。」

		取引先				取引年数				ウリ			
		(株)山田商会	(株)ヨシダ事務機	(有)吉本会計	(有)ワタナベ文具	1年	3年	6年	9年	アイデア文具	輸入商品	自社開発ソフト	古紙リサイクル
社長	アラキ												
	イケダ												
	ウノ												
	エノキダ												
取引先のウリ	アイデア文具												
	輸入商品												
	自社開発ソフト												
	古紙リサイクル												
取引年数	1年												
	3年												
	6年												
	9年												